



דיאלוג אפקטיבי הוא כלי לمعנה לאמירות המועלות מתחים חברתיים/פוליטיים.

יכול להיות:

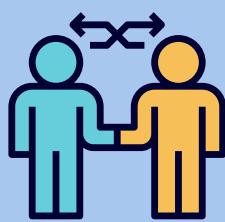
בתגובה להערה שמציפה מתח כזה (פגיעה, גענית, מעידה על פגעה בדבר וכך'), או

כשמקיימים דיאלוג בעבודה או בקהילה על הנושא, עיל במיוחד בארגונים מגוונים.

הכל הוא שימושי במיוחד במקרה לא רוצים להימנע מלשוחח על נושא טעון, במיוחד **כשהמחיר של הימנעות** הוא לרוב גביה יותר מהמחיר של קיום דיאלוג אפקטיבי בנושא.

דיאלוג אפקטיבי הוא מענה ששומר על מערכות יחסים ומאפשר להיות אפקטיבי בטיפול במתחים עצם. בנוסף, הכל עיל בעידוד שינוי ולמידה אצל המעורבים בו.

قتגובה לדברי הצד השני, הבעת דעתה נעשית בשני שלבים:



2

"**ערעור ידידותי***:

הבעת הפער בינו בהיקף ובאופן
שמאפשר לצד השני להקשיב
ולהתחבר.

"**ערעור ידידותי**": מושג מתוך מודל של מרכז
"ראויים רחוק" – מינידפולנס בהתרמת סכסוכים.



1

יצירת מרחב בטוח לצד השני:

הדגשת ההסכמה עם דברים שאמר
הצד השני (ומהם!)
הזהות עם מהו שהצד השני אמר,
אפשרית, הבנה.

חשוב **למצוא ממש הסכמה** (ולא
להסתפק רק באפשרויות החלשות יותר
כמו "אני מבין את הקושי שלך עם...",
או "אני שומע מה שאתה אומר שהוא...").



כללי אכבע לך יום דיאלוג אפקטיבי במענה למתחים חברתיים ופוליטיים בארגון



2



1

שמירה על מערכות יחסים, מאמץ
שלא ליצור אנטגוניזם, שמירה על
כבד הדדי, מאמץ להימנע
מ"טריגרים חמימים" במידת האפשר.

"השחית שיפוט", הבלגה על
"טריגרים חמימים" ("hot buttons")
בדברי الآخر. חיפוש הפרשנות
ה חיובית למה שנאמר.



4

בירור מתמיד עם עצמו :
"מה אני רוצה ויכול להשיג
בשיכחה?"



3

הקשבה משמעותית ואמתית
שמנסה ללמידה שהוא חדש
(ולא רק ללמידה והטיף).